



塾・スクール向け基幹システム開発サービス

ComiruERP 説明資料

株式会社POPER
Comiru営業部

Mail : sales@poper.co

Copyright© POPER, Inc. All Rights Reserved.



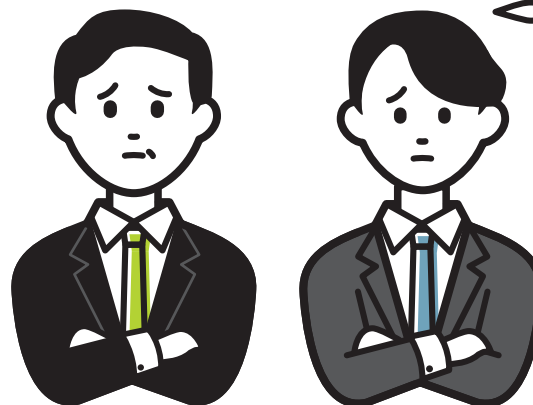
基幹システムに関するよくある課題

既存システムが古く、
保守・運用のコストや
負担が大きい

業務にフィットしておらず、
非効率な手作業が発生している

クラウド型ツールで
代用しているけれど、
基幹システムとしては不十分 …

部門ごとにシステムが
分かれていて、
データを一元管理できない



とはいえ理想のシステムを作り上げるには、時間とコストが掛かると諦めていませんか？

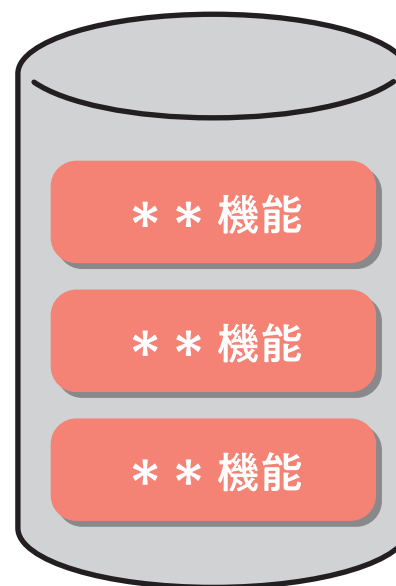
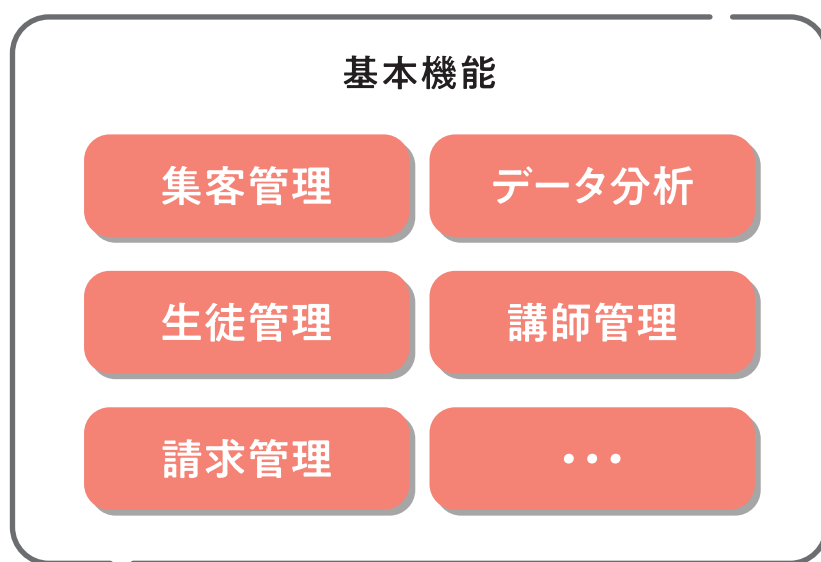
ComiruERPとは？

ComiruERPは教室運営に関わるあらゆる情報を一元管理する基幹システムを、
カスタマイズ開発するサービスです。

基本搭載された機能をベースに開発するので、**開発コストを抑えてスピーディに開発**することができます。

元から用意している機能から必要なものを選び、
貴社仕様に合わせてカスタマイズ

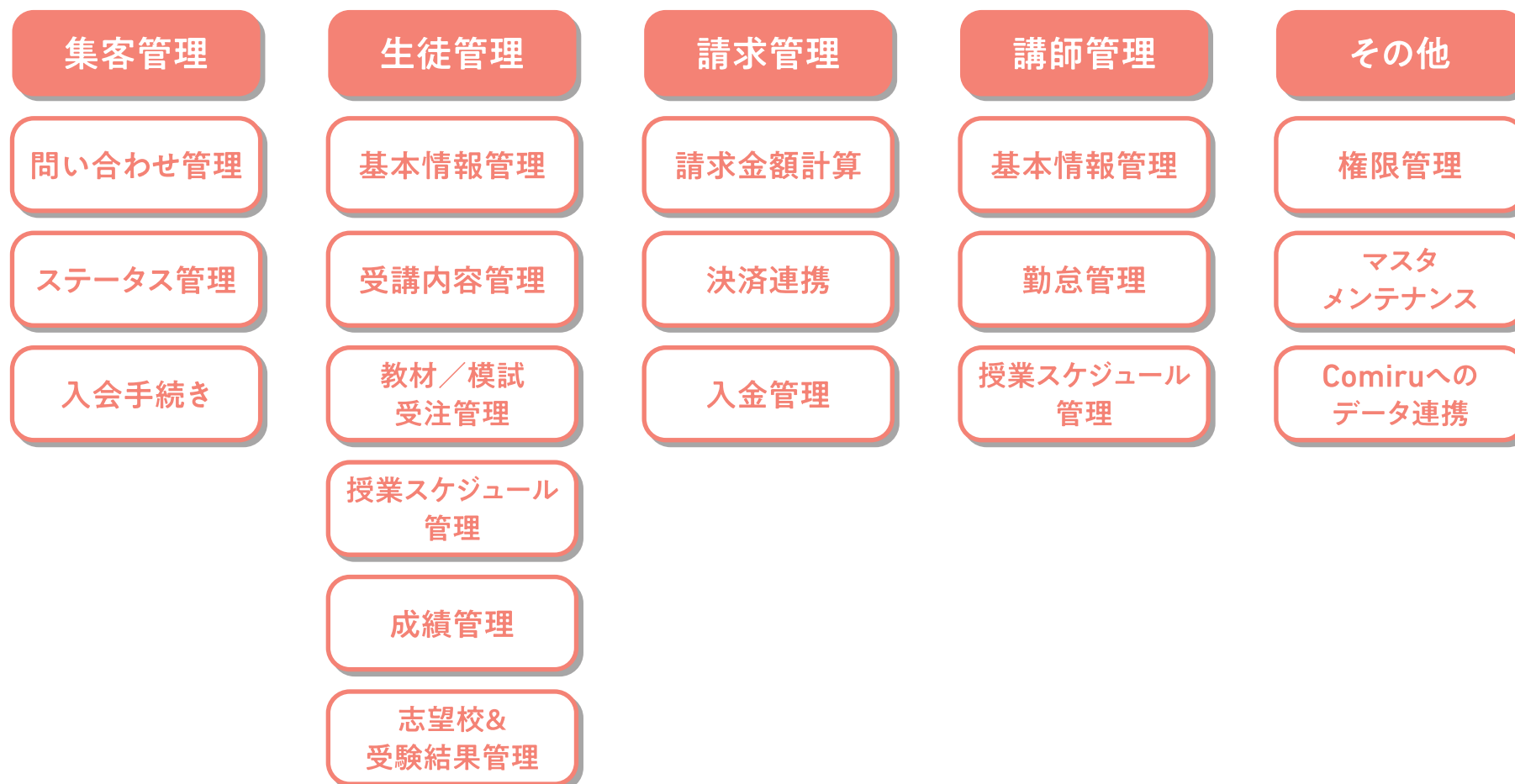
貴社独自の理想の基幹システム



(画像は開発中のイメージです)

基本機能の詳細

ComiruERPは、**塾・学校の基幹システムとして必要不可欠な機能を標準搭載**しています。
不足する機能や各機能の仕様の調整はカスタマイズで追加開発を行います。



ComiruERPの特長

ComiruERPは、開発コストを抑えてスピーディに開発できるだけでなく、保守料金や要件整理の部分にも特長があります。

特長 1

開発コストを抑えて
短期間で導入可能

フルスクラッチ開発のようなゼロからの構築ではなく、標準搭載の機能をベースに必要な機能や仕様調整のみをピンポイントで追加開発します。そのため、カスタマイズ性を損なわずに開発コストと開発期間を大幅に抑えることができます。

特長 2

導入後も安心の
保守費用

全ての機能をゼロから開発するのではなく、いくつかの機能は標準搭載されているものなので、フルスクラッチと比較して保守費用を安く抑えられる場合が多いです。

特長 3

業界特化の
知見を活かした
現場目線の要件整理

これまで6,000教室以上の塾・スクール様へのSaaS導入実績で培った知見を活かし、教室現場のリアルな運用や業務フローを理解して、お客様が言語化できない要件も的確に整理します。

ComiruERPが経営にもたらす価値



1

経営の見える化

各教室のデータをリアルタイムに可視化できるようになるので、的確な意思決定を迅速に行えるようになります。

2

業務効率化と生産性向上

無駄な作業や重複業務を削減できるので、作業時間が短縮され、生産性が向上します。

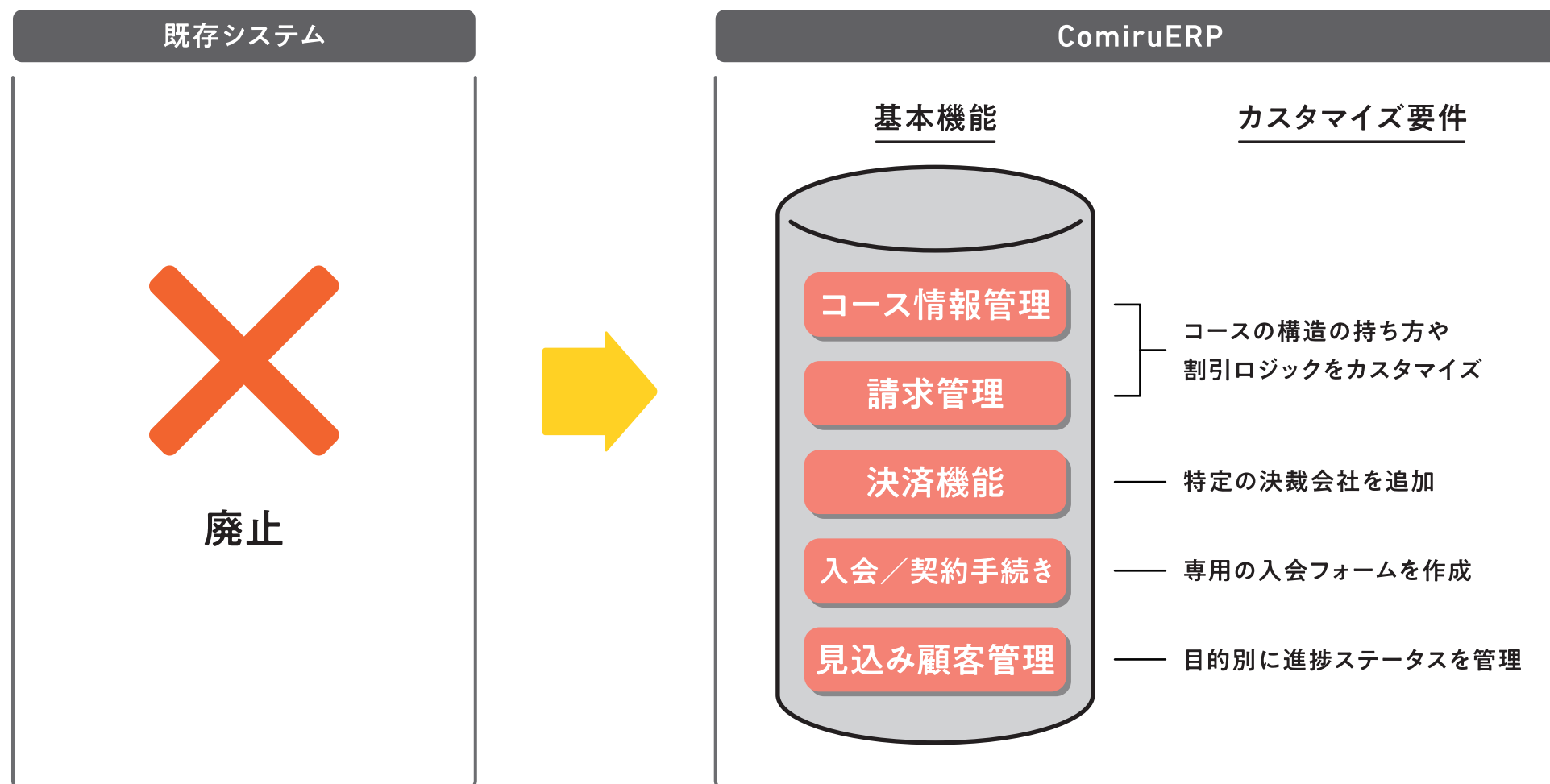
3

俗人化の解消

データに基づいた客観的な判断が可能となり、経験の浅いスタッフでも迷うことなく質の高い業務を行えるようになります。

システム構成イメージ

【① 既存の基幹システムをすべてComiruERPに置き換え】

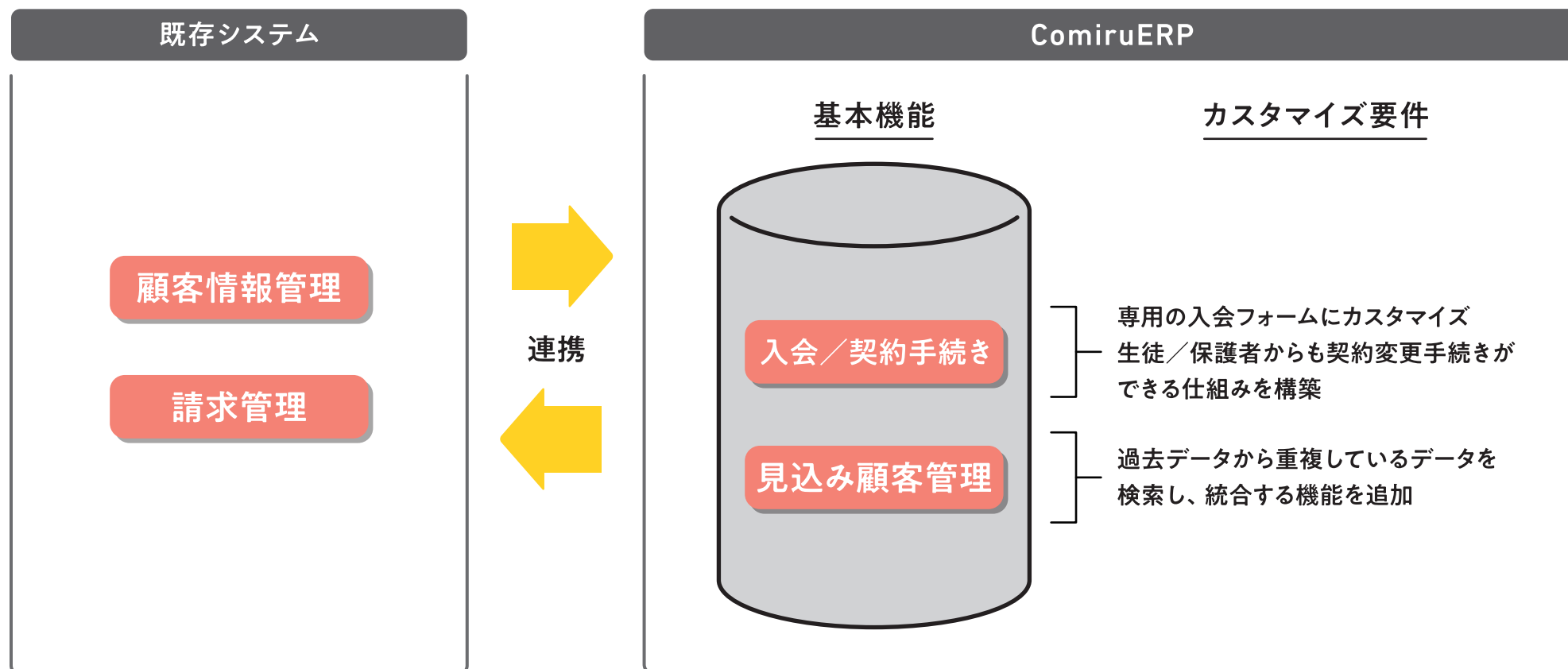


システム構成イメージ

〔② 既存の基幹システムとComiruERPを併用〕

請求業務などは、自社基幹システム&請求システムで対応。

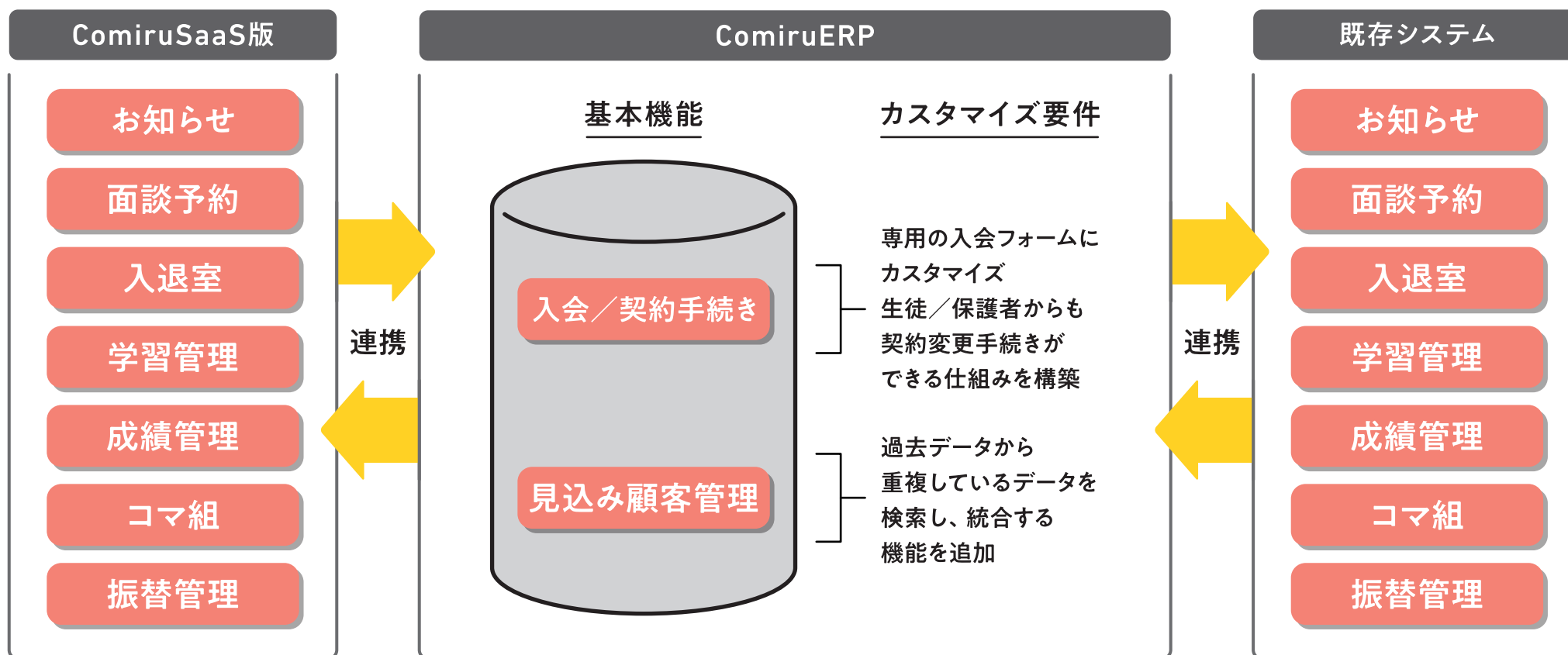
自社HPから流入した見込み顧客の進捗管理や過去履歴の確認、入会申込・契約変更手続きはComiruERPを使ってオンライン化。



システム構成イメージ

〔③ SaaS版Comiruとの併用でさらに便利に〕

SaaS版Comiruの標準機能で貴社の要件に適合する機能については、SaaS版を合わせてご活用いただくことで、教室運営に必要な機能をひとまとめにして、さらに便利にご利用いただけます。



※別途 SaaS 版の利用料が発生します。また SaaS 版はカスタマイズに対応していません。独自の仕様に調整したい場合は ComiruERP のカスタマイズ開発で対応するかたちとなります。

フルスクラッチとの比較

〔 運用開始までのイメージ 〕

フルスクラッチ開発と比較して、開発する機能数が少なくなるため、全工程を短縮でき、より早くシステムを納品することができます。

●フルスクラッチの場合



●ComiruERPの場合



当社のご紹介

会社紹介

会社情報

社 名：株式会社POPER

所 在 地：東京都中央区日本橋茅場町1-13-21 日本橋茅場町阪神ビル4F

代 表 者：栗原慎吾

設 立：2015年1月

従 業 員：66名(2023年1月時点)

代表紹介／立上げ背景



代表 栗原慎吾

「塾は常に子ども／保護者と向き合う
場所であってほしい」

代表の栗原は学習塾の経営者と講師を経験。
実務の中で感じた塾業界のIT化の遅れから
くる非効率を解決すべく「Comiru」を開発。

2015年：創業・Comiru開発着手・リリース

2016年：Onlab最優秀賞

2017年：神楽坂オフィス移転

2018年：秋葉原オフィスへ移転
コミルマガジンvol1発行

2019年：茅場町オフィスへ移転 ●……………



2020年：ComiruAir／ComiruHRリリース
FamilyDay開催 ●……………
全社リモートワーク開始



2021年：ComiruFREE／PROリリース
Comiru Magazine webリリース

2022年：東証グロース市場へ上場 ●……………



塾・スクール向け業務管理システム

Comiru

コミュニケーション機能や請求業務、欠席管理など複数機能を兼ね備えており、入会前から卒業後まで一気通貫でスムーズな教室運営を実現。



※クラウド型学習塾向け業務管理システム導入教室数NO.1
デロイト トーマツ ミック経済研究所「ミックITレポート2021年2月号」

未入会者／入会手続き

問い合わせフォーム

見込み顧客管理

入会手続き

顧客獲得分析

教務系管理

学習計画作成・管理

指導報告書(カルテ)

要注意生徒アラート

保護者・生徒コミュニケーション

お問い合わせ

面談予約／記録

お知らせ

各種申請受付

掲示板

入退室管理

欠席連絡

志望校・合格実績

LMS

LIVE配信機能

動画配信機能

視聴履歴管理

自宅学習支援機能

講師管理

講師連絡

シフト収集

講師勤怠

講師給与

座席・コマ管理

コマ登録

コマ配置

振替

自動配当

成績管理

保護者成績入力

成績管理(塾内)

成績管理(学校)

成績グラフ

請求・決済／売上管理

請求書作成

決済(口座振替)

決済(クレカ)

各種売上管理

※上記は2025年1月段階で公開済みの一部の機能であり、
上記に記載のない公開機能もございます。

当社の強み

1.

充実の社内 エンジニア体制

開発チームは、中国Edtech／IT大手企業で経験をつんだメンバーを中心に、50名以上の体制で構成しています。社内にバイリンガルPMを複数名配置し高い開発力がしっかりと発揮される体制を確立しています。

2.

万全の サポート体制

お客様がシステムを使いこなせるまでサポートするために、カスタマーサクセス部門によるサポート体制を構築しています。各教室の業務フローに根づき使いこなせるまで支援します。

3.

安心の セキュリティ対策

当社は、情報セキュリティマネジメントシステムの国際標準規格「ISO/IEC27001」の認証を取得しています。堅牢な情報セキュリティマネジメント体制を構築し、継続的な見直しと改善を行っています。



基幹システム構築

Comiru ERP



ご興味のある方は
以下よりお問い合わせください。

<https://comiru.co/contact/>

